

УДК 347.659.1

ЮРИДИЧЕСКИЕ НЕДОСТАТКИ ЛИЧНОГО ФОНДА**Кагирова Сухат Далгатовна,**

Студент

5 курс, институт права

Волгоградский государственный университет

Россия, г. Волгоград

ksukhat@bk.ru

Аннотация

В этой статье рассматриваются изменения в гражданском законодательстве, а именно дополнение подпараграфа 1.1, посвященного личным фондам в Гражданском кодексе РФ и опыту их применения за рубежом. Включение этого положения в нормативный правовой акт способствует формированию надежных структур для управления бизнесом после смерти его владельца, учитывая его пожелания, высказанные при жизни. Примеры из работы предоставят свежий взгляд на концепцию личного фонда и предложат решения юридических несовершенств, связанных с личными фондами.

Ключевые слова: личный фонд, наследство, субсидиарная ответственность, наследодатель, наследник.

LEGAL DISADVANTAGES OF A PERSONAL FUND**Kagirova Sukhat Dalgatovna,**

Student

5th year, Institute of Law

Volgograd State University

Russia, Volgograd

ksukhat@bk.ru

ABSTRACT

This article discusses changes in civil legislation, namely the addition of subparagraph 1.1, devoted to personal funds in the Civil Code of the Russian Federation and the experience of their application abroad. The inclusion of this provision in a regulatory legal act contributes to the formation of reliable structures for managing a business after the death of its owner, taking into account his wishes expressed during his lifetime. Examples from the work will provide a fresh look at the concept of a personal fund and offer solutions to legal imperfections related to personal funds.

Keywords: personal fund, inheritance, subsidiary liability, testator, heir.

Личный фонд представляет собой учреждение схожим с наследственным фондом, однако, имеющее существенное различие. Статьи 123.20-1, 123.20-2, 123.20-3 ГК РФ согласно Федеральному закону от 01.07.2021 № 287-ФЗ "О внесении изменений в части первую и третью Гражданского кодекса Российской Федерации" были признаны утратившими силу в момент вступления в силу настоящего закона от 1 марта 2022 года. Такое положение обусловлено, тем, что наследственный фонд будет регулироваться подпараграфом «личный фонд».

Личный фонд представляет собой некоммерческую унитарную организацию, которую гражданин может создать на определенный срок или бессрочно самостоятельно, или это может сделать нотариус после его смерти. Эта организация управляет переданным ей имуществом или наследством этого гражданина, следуя условиям управления, которые он сам утвердил, как указано в пункте 1 статьи 123.20-4. Согласно этому положению, гражданин может передать своё имущество в управление данной организации еще при жизни. Организация управляет имуществом исключительно по правилам, установленным наследодателем.

Основным отличием между наследственным и личным фондом является то, что наследственный фонд создается нотариусом после кончины наследодателя, а личный фонд может быть создан при его жизни. Преимущество личного фонда заключается в возможности контролировать и планировать дальнейшее развитие бизнеса наследодателем, а также в обеспечении эффективного функционирования личного фонда после его смерти [1].

После смерти основателя, «личный фонд преобразуется в наследственный фонд. В то же время его наименование также изменяется, и руководитель фонда уведомляет об этом соответствующий государственный орган» [2]. Кроме этого, организация, основанная человеком при его жизни для целей, связанных с благотворительностью и культурой, упоминается как «общественно полезный фонд» согласно пункту 10 статьи 123.20-4. В правовой системе Западной Европы подобные фонды активно создаются. Наиболее известный общественно полезный фонд – это фонд Альфреда Нобеля, из которого вручается Нобелевская премия выдающимся ученым в различных научных областях.

Личный фонд действует на установленных условиях, которые указаны в статье 123.20-4 ГК РФ.

Первым условием является то, что имущество, которое планируется передать в личный фонд, должно иметь стоимость не менее ста миллионов рублей, оценённую на основе его рыночной цены. Это правило скорее подходит для успешных бизнесменов и предпринимателей, чем для граждан с меньшими возможностями, так как даёт возможность передать наследство на общественное благо через личный фонд. Если предпринимательская деятельность человека играет важную роль в развитии общества, разумно было бы передать такие активы в личный фонд для их дальнейшей поддержки. Существуют случаи, когда определённая промышленность или завод закрываются или продаются наследниками. В результате работники лишаются рабочих мест и сталкиваются с безработицей, особенно в небольших городах или посёлках, где трудоустройство затруднено [3].

Вторым условием является наличие уставного капитала в сто миллионов рублей. Огромная сумма в ста миллионов рублей необходима в первую очередь для управления личным фондом, так как его поддержка может потребовать определенных затрат для успешного ведения бизнеса. Кроме того, цели создания подобных фондов часто связаны с владением дорогостоящими активами. Однако, на наш взгляд, это условие нечестно, так как

оно ограничивает возможность создания личного фонда для людей с меньшими финансовыми ресурсами, но большим потенциалом. Следует уменьшить эту сумму в десять раз, чтобы дать возможность всем желающим реализовать свои идеи.

Следующим условием является то, что личный фонд должен заниматься исключительно теми видами деятельности, которые прописаны в его уставе, в частности предпринимательской деятельностью. Считается, что именно предпринимательская активность, направленная на извлечение прибыли как основную цель, будет иметь высший приоритет для личных фондов. Когда личный фонд создаётся при жизни его учредителя, он предоставляет не только один из способов передачи имущества другим лицам после смерти учредителя, но и может использоваться как инструмент для передачи части имущества самому фонду. Это позволяет заниматься различными видами деятельности, включая предпринимательскую, через участие в коммерческих организациях.

В соответствии с пунктом 6 статьи 123.20-4 Гражданского кодекса РФ, учредитель личного фонда несет субсидиарную ответственность. Это положение может привести к судебным разбирательствам, так как в случае недобросовестности учредителя за долги перед кредиторами приходится отвечать за счет имущества фонда, если у учредителя нет возможности расплатиться из собственных средств. Считается, что такая практика несправедлива, потому что учредители могут скрывать свои доходы от кредиторов.

Несмотря на это, концепция личного фонда предоставляет перспективы для развития бизнеса и экономических отношений в стране. Однако правовые нормы об организации личных фондов содержат недостатки из-за недочетов законодателей, которые требуют внимания и исправления.

Список литературы:

1. Л.Ю. Галяутдинова. Особенности правового регулирования института наследственного фонда в Российской Федерации // Актуальные проблемы гражданского права и процесса: взгляд молодого ученого, 2019. С. 350-355.
2. Наследственное право: постатейный комментарий к статьям 1110–1185, 1224 Гражданского кодекса Российской Федерации [Электронное издание. Редакция 1.0] / Отв. ред. Е.Ю. Петров. – М.: М-Логос, 2018. – 656 с.
3. З.Ш. Джанбидаева. Порядок создания наследственного фонда по российскому законодательству // Гуманитарные и юридические исследования, 2020. С. 113-118.

References:

1. L.Y. Galyautdinova. Features of legal regulation of the Institute of the inheritance fund in the Russian Federation // Actual problems of civil law and process: the view of a young scientist, 2019. pp. 350-355.
2. Inheritance law: an article-by-article commentary on Articles 1110-1185, 1224 of the Civil Code of the Russian Federation [Electronic edition. Revision 1.0] / Ed. by E.Yu. Petrov. – M.: M-Logos, 2018. – 656 p
3. Z.Sh. Dzhanbidaeva. The procedure for creating an inheritance fund according to Russian legislation // Humanitarian and Legal Studies, 2020. pp. 113-118.