

УДК 339.544

**АНАЛИЗ МЕТОДОВ, СПОСОБОВ И АЛГОРИТМОВ ОСУЩЕСТВЛЕНИЯ
ЭКСПОРТНО-ИМПОРТНЫХ ОПЕРАЦИЙ****Сюн Янь,**

студент

ФГБОУ ВО «Красноярский государственный аграрный университет»

chochagay.uspunool@icloud.com

Аннотация

В статье рассматриваются особенности экспортно-импортных операций, обосновывается актуальность экспортных операций в мировой экономике. Дается определение понятия экспортно-импортных операций, проанализированы статистические данные о показателях экспортно-импортных операций на примере России и Китая. В работе описывается алгоритм осуществления экспортно-импортных операций.

Ключевые слова: экспортно-импортные операции, алгоритм, экспорт, импорт, экономика, сотрудничество, товары, контракт, мировая экономика.

**ANALYSIS OF METHODS, METHODS AND ALGORITHMS OF EXPORT-
IMPORT OPERATIONS****Xiong Yan,**

student

Krasnoyarsk State Agrarian University

ABSTRACT

The article examines the specifics of export-import operations, substantiates the relevance of export operations in the global economy. The definition of export-import operations is given, statistical data on export-import operations are analyzed using the example of Russia and China. The paper describes an algorithm for the implementation of export-import operations.

Keywords: export-import operations, algorithm, export, import, economy, cooperation, goods, contract, world economy.

Анализ торгового сотрудничества между государствами и выявление наиболее значимых участников рынка имеет большое значение как в теоретическом, так и в практическом плане. Мировое торговое сообщество образует сеть межгосударственных связей, определяемых торговыми контрактами в различных отраслях. Экспортно-

импортные торговые потоки являются одним из ключевых индикаторов уровня сотрудничества между странами и состояния мировой экономики [2, с. 190].

Экспортно-импортные операции являются важной составляющей мировой экономики, играющей ключевую роль в развитии государств и международных отношений. Эти операции способствуют обмену товарами и услугами между странами, что, в свою очередь, помогает удовлетворять потребности населения и развивать промышленность. Экспорт позволяет странам расширять рынки сбыта, увеличивать прибыль и создавать дополнительные рабочие места. Он служит инструментом для улучшения экономического состояния государства, повышения уровня жизни населения и укрепления национальной валюты. Экспорт также стимулирует инновации и внедрение новых технологий в производство, так как компании стремятся соответствовать мировым стандартам и требованиям покупателей за рубежом [3, с. 175].

Импорт, в свою очередь, помогает странам удовлетворять потребности в товарах и услугах, которые не могут быть произведены на местном уровне или производство которых экономически нецелесообразно. Импорт способствует диверсификации ассортимента продукции, доступной на внутреннем рынке, что увеличивает потребительский выбор и способствует конкуренции. Благодаря импорту страны могут получать доступ к передовым технологиям, сырью, компонентам и другим необходимым ресурсам, которые способствуют развитию местной промышленности и повышению ее конкурентоспособности [1, с. 242].

Таким образом, экспортно-импортные операции представляют собой операции по перемещению товаров, сырья, готовой продукции на мировом рынке вследствие их реализации иностранным покупателям. Все экспортно-импортные сделки сопровождаются расчетами между контрагентами, что создает систему международных расчетов.

Методы и способы осуществления экспортно-импортных операций отличаются широким разнообразием, что позволяет компаниям выбирать наиболее подходящие для их конкретных нужд и целей. Существует несколько эффективных методов облечения международной торговли, каждый из которых обладает своими особенностями, преимуществами и недостатками.

Одним из ключевых методов являются прямые экспортно-импортные операции. При данном методе производитель или импортер самостоятельно занимается продажей или покупкой товаров за рубежом. Прямые операции позволяют компаниям напрямую контролировать процесс, устанавливать взаимоотношения с партнерами и клиентами, а также получать более высокую прибыль за счет отсутствия посредников. Основными недостатками прямых операций являются значительные затраты времени и ресурсов, необходимые для изучения иностранного рынка, поиска и установления связи с потенциальными партнерами, а также для преодоления юридических и культурных барьеров.

Другим методом являются косвенные или опосредованные экспортно-импортные операции. В данном случае деятельность по продаже или покупке товаров осуществляется с привлечением посредников: экспортных агентов, трейдеров, дистрибьюторов или брокеров. Посредники, обладая опытом и знаниями в области внешнеэкономической деятельности, берут на себя часть рисков и задач по организации сделок, что позволяет компаниям значительно упростить и ускорить процесс. Основное преимущество косвенных операций заключается в снижении затрат и облегчении доступа к международным рынкам, однако данный метод также имеет свои минусы, такие как – сокращение прибыли из-за комиссионных расходов и возможные сложности в контроле качества и своевременности исполнения контрактов [4, с. 56].

За последние десятилетия Китай и Россия значительно укрепили свои экономические и торговые связи, став крупнейшими партнерами и стратегическими союзниками на международной арене.



Рис.1. Категории импорта товаров из России в Китай по данным 2023 года [4]

Традиционно подавляющая доля китайских закупок в России приходится на минеральное топливо (нефть, нефтепродукты, природный газ, уголь). В 2023 году Китай импортировал рекордные 107 млн т российской сырой нефти — на 24% больше, чем в 2022 году. В стоимостном выражении импорт нефти из России в КНР составил 60,6 млрд долларов — на 3,5% больше, чем в 2022-м (58,6 млрд). Средняя цена российской нефти для Китая в расчете на один поставленный баррель составила 77,6 долларов, что выше, чем ценовой потолок, установленный странами G7 (60).

Основным драйвером роста нефтяных поставок в Китай стала переориентация российского экспорта топлива с рынков недружественных стран.



Рис.2. Категории экспорта товаров из Китая в Россию по данным 2023 года [4]

Объем китайского экспорта в Россию за год вырос почти в 1,5 раза — на 46,9% — до 111 млрд долларов, следует из данных таможенной статистики КНР. Почти 60%

стоимостных объемов китайского экспорта в Россию приходится на машины, оборудование и транспортные средства. Выделяется экспорт пассажирских автомобилей, который в 2023 году увеличился более чем в семь раз (до 11,5 млрд). С учетом грузовиков, автобусов, тракторов (3,75 млрд в 2023 году) и автозапчастей (2,05 млрд) поставки достигли 22,5 млрд.

В части автомобильного рынка китайские поставщики воспользовались открывшимися возможностями на российском рынке из-за ухода западных брендов, которые привели к значительному удорожанию импорта из недружественных стран и остановке производств на предприятиях в России. Хотя доля Китая в товарообороте России оценивается почти в треть, доля России в китайской внешней торговле значительно уступает основным недружественным странам.

Экспортно-импортные операции являются важной составляющей международной торговли и обычно регулируются законодательством и правовыми актами как страны-экспортера, так и страны-импортера. Для успешного осуществления таких операций необходимо строго соблюдать определенные алгоритмы, которые включают несколько ключевых этапов.

Первый этап начинается с заключения контракта. Этот документ является основой всей сделки и включает в себя условия, согласованные между экспортёром и импортером. Контракт должен содержать подробную информацию о товаре, его количественных и качественных характеристиках, цене, условиях поставки, способах оплаты и страховке. Обе стороны также должны учитывать возможные санкции за нарушение условий контракта. После заключения контракта следует подготовка товара к отправке. Это включает упаковку продукции в соответствии с международными стандартами, маркировку и подготовку всей необходимой документации, такой как сертификаты качества, ветеринарные и фитосанитарные сертификаты, если требуется. На этом этапе экспортер также обязательно должен уведомить органы таможенного контроля о намечающейся отправке товара для выполнения всех обязательных проверок.

Важным компонентом является организационная подготовка логистики. Экспортер и импортер должны определить наиболее подходящий способ транспортировки товара - это может быть морской, железнодорожный, автомобильный или авиационный транспорт. Необходимо также учесть условия инкотермс, так как они определяют, какая сторона отвечает за определённые участки пути и несет все риски и расходы. Организация транспортировки также включает в себя выбор транспортной компании и определение маршрута следования товара.

Таможенное оформление - это следующий этап, на котором товар проходит контроль на таможне как в стране отправления, так и в стране назначения. Этот процесс требует точности и своевременности, так как любые задержки могут повлечь за собой штрафные санкции. Экспортер должен предоставить все необходимые документы, включая коносамент, сертификаты и лицензии на товар. После прохождения таможенного контроля товар передается транспортной компании для доставки. На этом этапе важно, чтобы условия хранения и транспортировки строго соблюдались во избежание порчи или утраты товара. С момента отправки до момента получения товар должен находиться под постоянным контролем, и транспортная компания обязана регулярно предоставлять отчёты о местонахождении груза [5, с. 89].

Когда товар прибывает в страну назначения, импортёр должен организовать его разгрузку и дальнейшее перемещение на склад или напрямую к конечному потребителю. При этом следует провести аудит полученного товара, чтобы убедиться в его соответствии условиям контракта и отсутствия повреждений. Импортер обязан завершить внутренние процедуры таможенной очистки и уплатить все необходимые сборы и налоги, связанные с импортом.

Финальный этап включает в себя завершение финансовых расчетов. По факту получения и принятия товара импортёр осуществляет окончательный расчет с экспортером в соответствии с условиями контракта. Этот процесс может включать использование различных финансовых инструментов, таких как аккредитивы и банковские переводы. После завершения всех расчетов сделка считается закрытой, и все документы передаются в архив для будущих проверок и отчетности.

Таким образом, правильное понимание экономической сущности исследуемых операций определяет понимание экономического содержания фактов деятельности по экспортно-импортным снабжениям, позволяет определить систему объектов и параметров учета, что взаимосвязано с эффективностью управления ими и с организацией учета всей совокупности операций. В современных условиях одним из актуальных вопросов хозяйствования экономических субъектов выступает эффективное осуществление внешнеэкономической деятельности. Ее составляющие экспортные операции, возникшие как результат международного разделения труда. Одной из проблем осуществления экспортных операций является отсутствие единого подхода к определению особенностей экспортных операций, оказывающих влияние на порядок их бухгалтерского учета. В настоящей работе рассмотрена сущность экспортных операций, уточнена их характеристика, усовершенствованы основные классификационные признаки экспорта товаров, работ, услуг.

Список литературы:

1. Багаева А. В. Анализ эффективности экспортно-импортных операций минеральных продуктов Российской Федерации / А. В. Багаева // Студенческая наука и XXI век. – 2020. – Т. 17, № 1-1(19). – С. 242-244.
2. Богданюк Е.В., Андреева А.О. Теоретические основы анализа экспортно-импортных операций // Экономика и социум. 2019. №12 (67). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-osnovy-analiza-eksportno-importnyh-operatsiy> (дата обращения: 06.08.2024).
3. Вельможин А. В. Теория организации и управления процессом транспортировки: логистический аспект / А.В. Вельможин, В.А. Гудков, Л.Б. Миротин. – Волгоград: Политехник, 2017. – 362 с.
4. Кузнецов М. М. Экспортно-импортные операции в современной России / М. М. Кузнецов, А. И. Чуприна // Актуальные вопросы экономики: Сборник статей XIV Международной научно-практической конференции, Пенза, 28 февраля 2023 года. – Пенза: Наука и Просвещение (ИП Гуляев Г.Ю.), 2023. – С. 56-59.
5. Марданова Э. Р. Проблемы измерения импортно-экспортных операций / Э. Р. Марданова, А. П. Ельченкова, Д. А. Амангильдина // Modern Science. – 2021. – № 6-2. – С. 89-94.

References:

1. Bagaeva A.V. Analysis of the effectiveness of export-import operations of mineral products of the Russian Federation / A.V. Bagaeva // Student Science and the XXI Century. 2020. Vol. 17, No. 1-1(19). pp. 242-244.
2. Bogdanyuk E.V., Andreeva A.O. Theoretical foundations of export-import operations analysis // Economics and society. 2019. No. 12 (67). URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-osnovy-analiza-eksportno-importnyh-operatsiy>

<https://cyberleninka.ru/article/n/teoreticheskie-osnovy-analiza-eksportno-importnyh-operatsiy> (date of request: 08/06/2024).

3. Velmozhin A.V. Theory of organization and management of the transportation process: a logistical aspect / A.V. Velmozhin, V.A. Gudkov, L.B. Mirotin. Volgograd: Polytechnic, 2017. 362 p.
4. Kuznetsov M. M. Export-import operations in modern Russia / M. M. Kuznetsov, A. I. Chuprina // Actual issues of economics: Collection of articles of the XIV International Scientific and Practical Conference, Penza, February 28, 2023. Penza: Science and Education (IP Gulyaev G.Yu.), 2023, pp. 56-59.
5. Mardanova E. R. Problems of measuring import-export operations / E. R. Mardanova, A. P. Yelchenkova, D. A. Amangildina // Modern Science. – 2021. – № 6-2. – pp. 89-94.